

**THINK** and  
**GROW RICH**



Nieuwe Nederlandse bewerking  
door Michael Pilarczyk

# THINK and GROW RICH

SUCCEES IS HET RESULTAAT VAN  
DE MANIER WAAROP JE DENKT

NAPOLEON HILL



**Je wordt wat je gelooft.  
Niet wat je hoopt,  
wat je wenst, of wilt.**

**Je wordt waar je  
diep vanbinnen  
echt van overtuigd bent.**

Het boek dat je in handen hebt, is een geheel nieuwe, herschreven editie van *Think and Grow Rich*. Omdat dit boek de basis is geweest voor al mijn successen en het prachtige leven dat ik nu al jarenlang mag leven, maakte ik in 2016 op mijn eigen manier een Nederlandse vertaling. Ik wilde de kennis en wijsheid van Napoleon Hill doorgeven aan zo veel mogelijk mensen. En dat wil ik nog steeds. Daarom heb ik samen met Sjors Sommer de tekst geheel opnieuw bewerkt en gemoderniseerd. Volgens ons is deze editie nog makkelijker leesbaar en begrijpelijker.

# INHOUD

9	Voorwoord door Michael Pilarczyk
21	Over dit boek
23	Hoe je het meeste uit dit boek kan halen
27	Inleiding van Napoleon Hill
33	Gedachten zijn dingen

## THINK AND GROW RICH

49	Principe 1	Verlangen
67	Principe 2	Geloof en Overtuiging
89	Principe 3	Autosuggestie
97	Principe 4	Specialistische Kennis
109	Principe 5	Verbeeldingskracht
121	Principe 6	Goede plannen maken
143	Principe 7	Besluitvaardigheid
157	Principe 8	Doorzettingsvermogen
173	Principe 9	De Kracht van de Mastermind
181	Principe 10	De wonderlijke transformatie van seksuele energie
199	Principe 11	Het Onderbewustzijn
209	Principe 12	De Denkende Geest
217	Principe 13	Het Zesde Zintuig
229	De Zes Spoken van Angst	
261	Nawoord	
272	Colofon	





# VOORWOORD

Jezelfrijk denken. Dat klinkt mooi, maar voor de meeste mensen ongeloofwaardig. Toch ontstaan elk succes en alle rijkdom vanuit een gedachte. Om diezelfde reden zullen de meeste mensen nooit een rijk leven voor zichzelf kunnen creëren. Ze geloven dat het onmogelijk is. De kracht van je gedachten is grenzeloos en zal je brengen waar je diep vanbinnen echt van overtuigd bent. Dat is wellicht de belangrijkste boodschap in *Think and Grow Rich*. Het leven is grotendeels maakbaar voor wie daarin gelooft.

Het boek dat je gaat lezen werd gepubliceerd in 1937. Maar de inhoud is vandaag nog net zo actueel als toen. Dit boek is goud waard voor wie er klaar voor is. Wie verlangt naar een rijk, succesvol en gelukkig leven, zal de sleutels tot dat pad vinden in dit boek.

Ik ontdekte *Think and Grow Rich* in een boekwinkel in Miami, begin jaren negentig. In deze typische American bookstore met het formaat van een warenhuis was een complete afdeling ingericht met boeken over persoonlijke ontwikkeling, leiderschap en succes. Er waren zelfs boeken die beschreven hoe

je miljonair kon worden. Ik was eenentwintig en had nauwelijks boeken gelezen, maar van kleins af aan was ik wel geïnteresseerd geweest in geld en succes. Helaas had niemand mij op de middelbare school iets geleerd over geld. De vraag wat ik zou moeten doen om miljonair te worden, werd afgedaan met dooddoeners als ‘denk nou niet dat zo veel geld gelukkig maakt of ‘denk nou niet dat jij miljonair kan worden’. Lees de vorige zin nog eens, wat valt je op? Denk, denk, denk! Napoleon Hill had gelijk. Bedenk wat je wilt en plant daarmee het zaadje voor een potentiële toekomst. Bij de meeste mensen is vooral gezaaid wat niet kan. Daaruit is het ‘tekort’ bewustzijn ontstaan waar veel mensen last van hebben. Er wordt snel gedacht in beperkingen, in wat er *niet* is en wat *niet* kan. Van de vele dingen die iedereen onjuist heeft aangeleerd tijdens zijn of haar opvoeding en op school, is dit een van de meest kwalijke. Ze hebben je geloof en je verbeeldingskracht structureel afgebroken, door je te programmeren voor middelmatigheid.

Wie doet wat iedereen doet, krijgt wat iedereen krijgt. Mijn toekomstvisie zag er heel anders uit. Ik wilde mijn mooiste leven kunnen leven in volledige financiële vrijheid. Mensen verklaarden mij voor gek. Ik werd uitgelachen. Zij begrepen niet dat ik in mijn eigen gedachten allang miljonair was. Die beslissing had ik genomen toen ik een jaar of zeven was. Je moet iets eerst zijn voor je het kan worden. Het gaat om verbeeldingskracht. Begin met het einde voor ogen. Als je het voor je kan zien, weet je waar je naar onderweg bent. Vrijwel alles wat je kan bedenken, kan je waarmaken, indien je er écht in gelooft. Wees je er dus van bewust wat je zaait, dan is je oogst geen verrassing en voorkom je teleurstellingen.

Tussen duizenden boeken in die enorme bookstore in Miami was er één dat mijn leven voorgoed zou veranderen. Ik las het direct driemaal achter elkaar. En nu, ruim dertig jaar later, heb ik het meer dan dertig keer bestudeerd. Een boek bestuderen is iets anders dan het lezen of er doorheen bladeren. Ik arceerde zinnen, maakte aantekeningen en probeerde de universele principes te doorgronden. Dat heeft mij inzichten gegeven in wijsheden van onschatbare waarde.

Het heeft mij altijd geïnteresseerd hoe het kon dat enkele mensen rijk waren en andere mensen altijd een tekort aan geld hadden. Was dat toeval? Nee, succes is geen toeval. Er moet een verklaring zijn dat zo veel mensen (in onze westerse wereld) zich door het leven worstelen met structurele geldzorgen. Het antwoord is eenvoudig. Je geloof en overtuiging bepalen het leven dat je zal leven.

Wanneer jij erin gelooft dat je nooit rijk zal zijn, dat geluk nooit aan jouw zijde is, dat zo'n heerlijk leven voor jou niet is weggelegd, dan krijg je waarschijnlijk gelijk. Maar wanneer je een heel sterk verlangen hebt om jouw mooiste leven te gaan leven en je ervan overtuigd bent dat jij je eigen toekomst kan creëren, dan is de kans groot dat je ook gelijk krijgt.

Een rijk leven ontstaat niet zomaar. Je moet zélf de weg naar rijkdom bewandelen en die weg moet je eerst zelf aanleggen. Maar wat is een rijk leven? Heel veel geld op de bank, een groot landhuis met een Bentley en een tweede huis aan de Middellandse Zee met uitzicht op je eigen superjacht? Ja en nee. In onze wereld heb je geld nodig voor een comfortabel bestaan. Maar je hoeft geen miljonair te zijn om je mooiste leven te kunnen leiden.

Wat is rijkdom? Als we spreken over rijkdom, gaat het niet alleen om wat er op je financiële bankrekening staat, dat is eenvoudig af te lezen op je bankafschrift. Het gaat er ook om wat er op je emotionele en spirituele bankrekening staat. Ben je emotioneel en spiritueel krachtig en in balans? Niemand kan rijk worden zonder een goede persoonlijke basis. Als je eigenwaarde en je zelfvertrouwen laag zijn en je geen meester bent in communicatie, dan zal het niet eenvoudig zijn om jezelf succesvol te presenteren. Niet onmogelijk, maar je zal tegen vele blokkades aanlopen. Als je mentaal niet sterk bent, zal het een uitdaging worden om rijk en succesvol te worden. Aan de andere kant zijn er zeer succesvolle rijke mensen die emotioneel zo instabiel zijn dat ze hun leven verwoesten door psychische problemen en drank of drugs. Een evenwichtige balans geeft een solide basis. Zonder voldoening kan je zo veel geld bezitten als je wilt, het zal je niet tevreden en gelukkig maken.

De kwaliteit van je leven wordt bepaald door vele aspecten. Rijkdom ervaar je niet alleen door een luxeleven, maar vooral door een gevoel van vrijheid en innerlijke rust. Een zorgeloos bestaan, zonder gedoe. Gezondheid is van onschatbare waarde. Dan zijn er vriendschappen en liefdevolle relaties. En tijd is een waardevol bezit. Hoeveel tijd heb je om te doen wat je wilt doen?

Je visie op een rijk leven zal met de jaren veranderen. Als je jong bent zal je focus meer liggen op geld verdienen. Wanneer je ouder wordt, ontdek je dat vooral tijd heel waardevol is. Er is voldoende geld in de wereld en geld verdienen is niet zo moeilijk, maar tijd is niet te koop.

Tijd en geld beheersen ons bestaan. En de manier waarop je invulling geeft aan je tijd, heeft meestal te maken met geld. Hoeveel geld je hebt of hoeveel geld je nodig hebt, bepaalt hoeveel je moet werken en hoeveel je kunt besteden. Geld kan zowel leiden tot rust, wanneer je financieel vrij bent, of tot onrust, wanneer je geldgebrek hebt. Hoeveel meer rust en plezier zou een beetje meer geld jou opleveren? En stel je eens voor dat je financieel vrij zou zijn? Maar goed, wat weet je van geld? Wat heb je geleerd over geld? Wie heeft je leren omgaan met geld? Heb jij er iets zinnigs over gehoord op school? Vind je het gek dat maar weinig mensen financieel succes behalen?

Wie rijk wil worden hoeft niets van een ander af te pakken, integendeel. Dit is belangrijk om te begrijpen. Alleen wanneer je iets waardevols aan een ander geeft, dus wanneer je voldoende waarde toevoegt, zal je in ruil beloond worden met geld. Geef altijd meer dan je neemt.

In onze wereld is geld het ruilmiddel dat je ontvangt voor de waarde die je toevoegt. Als je veel mensen helpt met jouw producten of diensten, zal je daarvoor de gepaste beloning krijgen. Voeg je minder toe, dan krijg je ook minder terug. Een vakman kan een flink uurtarief vragen, omdat hij bijzondere kwaliteit levert. En bij een tekort aan vakmensen zal dat uurtarief alleen maar stijgen, want die goede mensen worden steeds zeldzamer. Dat geldt niet voor iemand die in een supermarkt werkt. Dat werk kan iedereen doen en daarom is de beloning in geld laag. En bij al het werk dat iedereen kan doen, zien we dat de mens wordt vervangen door automaten en binnenkort door robots. Maak jezelf dus uniek en onmisbaar. Ontdek iets wat je heel leuk vindt en word daar heel goed in. Je zal zien dat je er

goed voor betaald zal worden én je doet iets wat je blij maakt.

Als je grote dromen hebt, zal je dus veel waarde moeten toevoegen. Een mooi leven heeft een prijskaartje.

Zonder voldoende geld is het in de westerse wereld vrijwel onmogelijk om een comfortabel leven te leiden. Vandaar dat Napoleon Hill in dit boek de nadruk legt op geld. Zijn formule voor succes berust op tijdloze principes en wijsheden. De onderliggende wetten zijn universeel en bewijzen zichzelf in de praktijk. Dat doen ze altijd. Vandaar dat Napoleon Hill niet beweert de formule zelf te hebben bedacht. Hij noemt het een eeuwenoud geheim, een mysterieuze natuurwet. Een formule die veel mensen geld heeft opgeleverd; *The Money Making Secret*. Geld beweegt volgens wetmatigheden. Wanneer je die regels begrijpt, zal je in staat zijn grote hoeveelheden geld jouw kant op te laten stromen.

Ga niet als een dwaas op jacht naar geld. Het is belangrijk om te begrijpen dat er een cruciaal verschil is tussen hebzucht en verlangen. De principes in *Think and Grow Rich* zijn niet gebaseerd op hebzucht, maar op verlangen. Geld is altijd het resultaat van de unieke waarde die jij toevoegt aan het leven van een ander, of aan de wereld. Vervolgens is het van belang dat je weet wat je wilt gaan doen met het geld dat je verlangt. Hoe duidelijker die motivatie, hoe eenvoudiger het wordt om je schat te vinden.

Ik stel mensen tijdens mijn lesprogramma's de vraag welk bedrag ze maandelijks vrij besteedbaar zouden willen hebben, of hoeveel geld ze nodig denken te hebben om financieel vrij te zijn. Meestal worden dan willekeurige bedragen genoemd. Wanneer ik vraag wat ze met dat geld willen doen, moeten ze

daar nog over gaan nadenken. De meeste mensen hebben geen idee hoeveel geld ze nodig hebben, of hoeveel geld ze zouden willen bezitten. Denk daar zelf ook eens over na. Je moet eerst exact weten wat je wilt en waarvoor je dat nodig hebt, voordat je het kan bereiken. Hoeveel geld heb jij nodig om een comfortabel leven te kunnen leven?

Ben je van mening dat geld niet belangrijk is, denk dan eens goed na wat je daarmee bedoelt. Hoe je over geld denkt, laat ik geheel aan jou. Uit ervaring weet ik dat geld vaak tot mentale blokkades leidt. Een tekort aan geld betekent dat je niet kunt doen wat je eigenlijk zou willen. Soms zelfs dat je te weinig geld hebt om te doen wat noodzakelijk is. Dat leidt tot geldzorgen en daarmee verdwijnt elke mogelijkheid tot innerlijke rust en een plezierig bestaan.

Van al het geld dat je verdient, is slechts een klein deel voor jou om te behouden. Omzet is geen winst, een brutosalaris is geen vrij besteedbaar bedrag. Een groot deel van je inkomsten gaat naar de belastingdienst. Van de helft die overblijft betaal je de kosten voor je levensonderhoud. Je doet boodschappen, je koopt dingen en zo blijft het geld rondgaan. Je geeft het geld dus weer door, zodat iemand anders het kan gebruiken. Slechts een klein deel is voor jou om te behouden. En wanneer je meer verdient, zal je in staat zijn grotere bedragen apart te zetten. Met dat geld kan je gaan investeren en vermogen opbouwen.

Dit boek gaat over de kracht van gedachten. Er wordt veelvuldig gesproken over de *mind*. In het Nederlands vertalen we dit als onze geest, ons spirituele element dat in verbinding staat met ons lichaam. ‘Geest’ vind ik echter niet de lading dekken

van het woord ‘mind’. Daarom heb ik er in deze bewerking voor gekozen om vrijwel overal het woord ‘mind’ te gebruiken. Onze mind kun je vergelijken met je eigen persoonlijke cloud – een oneindig grote opslagplaats met al je gedachten en ervaringen. We hebben allemaal onze eigen mind. Enkele mensen kunnen via hun mind contact maken met de Master Mind, of zoals Napoleon Hill het noemt: Oneindige Intelligentie. Sommige mensen noemen dit God, De Bron, De Schepper of Het Universum. Zelf noem ik het Akasha. Om dit contact te kunnen maken zul je eerst moeten groeien naar een hogere staat van zuiver bewustzijn.

Bestaat er werkelijk een soort geheim tot succes, zal je je mogelijk afvragen tijdens het lezen. Er is geen geheim. Zonder het letterlijk te benoemen heeft Napoleon Hill alle principes uitvoerig beschreven. Als we het heel beknopt samenvatten, is het vrij eenvoudig. Je moet besluiten wat je echt leuk vindt om te doen en daar de rest van je leven aan wijden. *Do what you love and love what you do*. Als je doet wat je leuk vindt is de kans groot dat je succesvol wordt en dat je er ook nog eens een mooie financiële beloning voor krijgt. Het probleem voor de meeste mensen is dat ze er nooit werkelijk over nadenken wat ze écht leuk vinden en zeker niet iedereen is bereid om er alles voor over te hebben. Het maakt niet uit wat je doet, het gaat erom *hoe* je het doet.

Begrijp dat niet alles wat je wilt mogelijk zal zijn. Het gaat om hoe je omgaat met de gebeurtenissen op je levenspad, om hoe je denkt, wat je doet en om de keuzes die je maakt. Elke keuze die je maakt, bepaalt de koers van je leven.



Het leven dat je op dit moment leidt en de persoon die je bent geworden, zijn het resultaat van gedachten die je hebt gehad en beslissingen die je hebt genomen. Denk er eens over na. Waar komen jouw overtuigingen vandaan? Want die overtuigingen controleren hoe jij denkt en wat je doet. Ze bepalen je gedrag en de resultaten in je leven. Maar wie heeft ze bedacht? Hoe zijn ze in jouw besturingssysteem terechtgekomen? Op welke fundering heeft jouw leven zich opgebouwd? Pas als je begrijpt hoe je conditionering zich heeft gevormd en hoe deze je leven bepaalt, kan je de regie in eigen handen nemen. Pas dan kan je leven op je eigen voorwaarden. Verander je gedachten, verander je overtuigingen en je leven zal veranderen. Als dit geheel nieuw voor je is raad ik aan om na *Think and Grow Rich* ook mijn boek *Master Your Mindset* te lezen.

Alles begint met een gedachte, alles is mindset. We moeten begrijpen hoe onze conditionering zich heeft gevormd en hoe deze ons leven bepaalt. Dan kunnen we controle hebben over ons leven en dan zijn er geen beperkingen meer. Verander je gedachten, verander je overtuigingen en je leven zal veranderen. *What you imagine you become.*

De formule waarmee vele duizenden mensen succes hebben behaald, onthult zich in dit boek aan wie het écht wil zien, er klaar voor is en in zichzelf gelooft. Eerst geloven, dan zien. Dat is mijn mantra. Als je met een open mind de hoofdstukken bestudeert, kan je de eenvoudige waarheid in elk hoofdstuk van dit boek terugvinden.

Net als Napoleon Hill bestudeerde ik de afgelopen dertig jaar het gedrag van mensen. Gelukkig verkeerde ik in omstandigheden waardoor ik geregeld in contact kwam met slimme

zakenmensen, wijze oudere heren die hun sporen zowel in het leven als in de zakenwereld hadden verdiend. En door mijn werk bij radio en televisie ontmoette ik vele wereldberoemde artiesten. Het werd me steeds duidelijker dat succesvolle mensen de principes uit dit boek, bewust of onbewust, toepasten. Dertig jaar lang bestudeerde ik de wetenschap van succes en de resultaten kwamen vrijwel overeen met de bevindingen van Napoleon Hill. De overeenkomst tussen alle succesvolle mensen was: een grenzeloos verlangen, passie en vastbeslotenheid om een kristalhelder, concreet doel te bereiken. De weg naar succes, rijkdom en geluk kent ook vele valkuilen, risico's en hindernissen. Je kunt ten onder gaan aan je eigen hoogmoed en onbezonnenheid. Ook ik werd slachtoffer van mijn eigen succes. Op mijn negenentwintigste verloor ik al mijn geld en mijn leven leek in die periode uitzichtloos. Maar, zoals Napoleon Hill beschrijft: vrijwel iedereen die écht grote successen behaalt, heeft daarvoor eerst enorme tegenslagen moeten overwinnen.

Rijkdom in zijn breedste vorm begint bij een grenzeloos verlangen naar een luxe en comfortabel bestaan. Het is een keuze. Je hebt in dit leven het vermogen gekregen om voor jezelf te denken. Daarmee heb je zelf de sleutel in handen van je lot. Kies ervoor om je hart te volgen, niet om te luisteren naar de meningen van anderen. Laat je niet afleiden door andere mensen en de waan van de dag. Gebruik de wijsheden uit dit boek om tot eigen inzichten te komen.

Dertig jaar geleden gaf een slimme zakenman mij dit advies: 'Investeren in jezelf is de beste investering die je kunt doen.' Dit advies volg ik nog steeds, elke dag. Jij hebt dit nu ook gedaan

door in dit boek te investeren. Ik heb dit boek jarenlang bestudeerd. Dit boek veranderde mijn leven. En niet alleen dat van mij, van miljoenen mensen wereldwijd. *Think and Grow Rich* laat je inzien dat jij het leven kunt leven zoals jij wenst. Ik hoop dat jij de boodschap die door dit boek heen is verweven, ook herkent. Bestudeer de principes en ontdek de denkwijze die je leven zal veranderen.

Michael Pilarczyk

**Ergens in onszelf  
hebben we een kracht  
die elke droom  
en ieder verlangen  
kan waarmaken.**

**Het gaat erom  
dat je die kracht ontdekt  
en leert te gebruiken.**

## Over dit boek

Napoleon Hill werkte ruim twintig jaar aan de inhoud van dit boek en publiceerde zijn meesterwerk in 1937. *Think and Grow Rich* werd geschreven in een geheel andere tijd. Probeer je de wereld van toen eens voor te stellen. Er waren nog geen dagelijkse vluchten om snel en eenvoudig de wereld over te vliegen. Televisie bevond zich nog in een beginfase. Een wereld zonder mobiele telefoons en zonder internet. Toch waren er ook veel gelijkenissen. Als gevolg van een bankencrisis belandden de Verenigde Staten in De Grote Depressie. Volgens enkele economen was de Federal Reserve de grote schuldige vanwege het ongelimiteerd bijdrukken van geld in de jaren twintig. Als gevolg van het printen van meer geld ontstond een kredietbubbel. Op 24 oktober 1929 (Zwarte Donderdag) barstte de zeepbel en stortten de aandelenkoersen op Wall Street in. Banken gingen failliet en vele mensen raakten werkloos. De Amerikaanse bankencrisis veroorzaakte een wereldwijde economische crisis. Naast deze langdurige ellende in de westerse wereld vonden er revoluties plaats in China en Rusland. Tijdperken van koningshuizen en keizers werden vervangen door nieuwe staatsinrichtingen. Je zou kunnen

zeggen dat dit boek is geschreven in een periode van wereldwijde onrust en grote verschuivingen. Inmiddels zijn we bijna negentig jaar verder. De wereld is veranderd. Maar de wereld van nu laat vele gelijkenissen zien met de wereld van toen Napoleon Hill dit boek schreef.

*Think and Grow Rich* is ontstaan op verzoek van Andrew Carnegie (1835-1919), een Amerikaanse staalmagnaat en filantroop van Schotse afkomst. Als dertienjarig jongetje was Carnegie in 1848 met zijn ouders naar Pittsburgh geëmigreerd, waar ze ontdekten dat de situatie in Amerika niet veel beter was dan in Schotland. Carnegie werd een hulpje in een katoenspinnerij. Daarna werkte hij bij de Ohio Telegraph Company en later bij de Pennsylvania Railroad. Uiteindelijk werd hij de eigenaar van het grootste staalbedrijf van de wereld, de *Carnegie Steel Company*. Dit bedrijf verkocht hij in 1901 aan bankier J.P. Morgan, die het onderbracht in *U.S. Steel*. Met de opbrengst van die verkoop werd Carnegie de rijkste man op aarde.

Op latere leeftijd gaf hij veel van zijn vermogen weg. Hij betaalde mee aan de bouw van de Carnegie Hall in New York en het Vredespaleis in Den Haag. In de laatste jaren van zijn leven doneerde hij vrijwel zijn gehele vermogen aan goede doelen en stichtingen, met als doel kennis en wijsheid beschikbaar te maken voor iedereen. Uiteindelijk besteedde hij het overgrote deel van zijn fortuin aan de bouw van 2500 openbare bibliotheken.

Carnegie was ervan overtuigd dat succes het resultaat was van het naleven van bepaalde principes. Een wijsheid die eigenlijk met zo veel mogelijk mensen gedeeld zou moeten worden.

In 1908 deed de inmiddels 73-jarige Carnegie een voorstel aan Napoleon Hill: onderzoek de principes die leiden tot succes en verspreid die wetenschap onder de mensen. Door die kennis te delen zouden zo veel mogelijk mensen een comfortabel leven kunnen leiden.

De Schotse staalmagnaat gaf Napoleon Hill toegang tot de meest gefortuneerde en invloedrijke mensen van Amerika. In een periode van ruim twintig jaar onderzocht Hill meer dan vijfhonderd succesvolle mensen, om de geheime succesformule te ontdekken die hen schatrijk had gemaakt. Ook analyseerde hij duizenden mensen die niet succesvol waren geweest, om te begrijpen waarom ze faalden om hun verlangens waar te maken. Zijn conclusies resulteerden in de historische bestseller die je nu in handen hebt.

## Hoe je het meeste uit dit boek kan halen

Er zijn vele manieren om dit boek te bestuderen. Lees het eerst een keer in zijn geheel. Kies daarna de hoofdstukken die je interessant vindt en lees die nogmaals. Onderstreep of arceer de zinnen of woorden die indruk op je maken. Maak aantekeningen. Schrijf je ideeën op. Elke keer dat ik *Think and Grow Rich* las, ontdekte ik weer iets nieuws. Ik raad je aan ook de vragen te beantwoorden en de oefeningen te doen. Neem daar de tijd voor. Zodra je het gevoel krijgt dat je de inhoud begrijpt, breng die dan meteen in de praktijk. Ga ermee aan de slag. Mijn advies is om dit boek minimaal driemaal te lezen. Het zal je inzichten geven die je leven zullen veranderen.





**JE MANIER  
VAN DENKEN  
BEPAALT  
DE KWALITEIT  
VAN JE LEVEN**



# Inleiding van Napoleon Hill

Het geheim van succes vind je terug in elk hoofdstuk van dit boek. Het is de formule waarmee meer dan vijfhonderd welvarende mensen rijk zijn geworden. Ik heb hun levens jarenlang bestudeerd.

In 1908 werd het geheim onder mijn aandacht gebracht door Andrew Carnegie. De slimme Schot plantte het in mijn geest tijdens een gesprek. Daarna leunde hij achterover met een merkwaardige twinkeling in zijn ogen. Nieuwsgierig keek hij of ik de volle betekenis van zijn woorden zou begrijpen.

Toen Carnegie zag dat ik ervoor openstond, vroeg hij of ik de achterliggende principes van deze universele wijsheid wilde onderzoeken en delen met zo veel mogelijk mensen. Het was zijn verlangen dat anderen toegang zouden krijgen tot de principes die hem zo succesvol hadden gemaakt. Ik antwoordde dat ik vastbesloten was om zijn missie uit te voeren en met zijn hulp is dat gelukt.

Dit boek bevat een formule. Het is door miljoenen mensen in de praktijk gebracht, in talloze beroepen en industrieën. Het

werkt voor iedereen, op voorwaarde dat je ervoor openstaat en er ook klaar voor bent.

Het geheim van deze universele wijsheid is doorgegeven aan miljoenen mensen. Zij gebruikten het voor succes op allerlei gebieden, precies zoals Carnegie had bedoeld. Sommigen verdienden een fortuin. Anderen creëerden harmonie in hun gezin, op de werkvloer en in hun sociale leven.

Arthur Nash, een kleermaker in Cincinnati, gebruikte zijn vrijwel failliete onderneming om de formule te testen. Zijn bedrijf kwam weer tot bloei. Het experiment leverde een fortuin op en kreeg veel aandacht van kranten en tijdschriften. Nash werd een succesvol zakenman en schreef de bestseller *The Golden Rule in Business*.

Met eigen ogen zag ik hoe de voorzitter van de LaSalle Extension University de formule toepaste in de tijd dat ik daar werkzaam was, in het begin van mijn carrière. Hij deed dat zo goed dat hij LaSalle tot een van de grootste instituten maakte voor parttime-opleidingen in Amerika.

Lang voor mijn geboorte kwam het geheim in bezit van Thomas A. Edison, de uitvinder van de gloeilamp. Hij gebruikte het zo slim dat hij de belangrijkste uitvinder ter wereld werd, hoewel hij maar drie maanden op school had gezeten.

Het geheim werd doorgegeven aan Edwin C. Barnes, de man die zakenpartner van Edison werd. Hij gebruikte het zo effectief dat hij uiteindelijk een groot fortuin vergaarde. Al op jonge leeftijd kon hij zich uit het actieve zakenleven terugtrekken.

Charles M. Schwab, een medewerker van Carnegie, gebruikte het geheim bij de totstandkoming van de United States Steel Corporation. In zijn verhaal zie je de principes uit

dit boek terugkomen. Het leverde hem een fortuin op, zowel in geld als in kansen. Je leest het verderop in dit boek.

Ik beschrijf in dit boek de verhalen van mensen die hun succes te danken hebben aan de toepassing van de formule. Sommigen deden dat bewust. Anderen maakten onbewust gebruik van de principes die tot rijkdom en overvloed leiden.

Carnegie's formule heeft een wonderlijke eigenschap. Mensen die het doorgronden en toepassen worden letterlijk aangetrokken naar succes. Twijfel je daaraan? Bestudeer dan succesvolle mensen. Lees hun verhalen. Je zal patronen herkennen in hun denkwijze en gedrag waardoor hun succes te verklaren is.

Ik noem de formule minstens honderd keer in dit boek. Niet rechtstreeks want het werkt beter als het onthuld wordt en ontvangen door iemand die er echt klaar voor is en er ook naar zoekt. Dat is waarom Carnegie het aan mij doorgaf zonder het te benoemen. Als je er klaar voor bent, zal je het geheim terugzien in elk hoofdstuk. Ik zou je willen vertellen of je er klaar voor bent, maar het is krachtiger en effectiever wanneer je dat zelf ontdekt.

Om de formule te kunnen toepassen, moet je een prijs betalen. Maar weet dat die prijs niet in verhouding staat tot wat je ervoor terugkrijgt. Je krijgt het niet zomaar. Het geheim kan niet worden weggegeven. Je kan het ook niet kopen voor geld. Als je er klaar voor bent, bevindt een deel van het geheim zich al in je. Het andere deel zal je vanzelf herkennen.

Rijkdom ligt binnen handbereik. Je kan worden wie je wilt zijn, ongeacht je situatie. Geld, roem, succes, erkenning en geluk zijn beschikbaar voor wie vastbesloten is en klaar om te ontvangen.

Hoe ik dit weet? De antwoorden staan in dit boek. Je kan het vinden in het eerste hoofdstuk of op de laatste bladzijde. Tijdens mijn twintigjarig onderzoek sprak ik honderden succesvolle mensen en analyseerde ik hun verhalen. Velen van hen gaven toe dat ze hun rijkdom en succes hadden behaald met behulp van Carnegie's geheime formule. Onder hen waren Henry Ford, van het automerk, uitvinder Thomas Edison en zijn zakenpartner Barnes. Maar ook King Gillette van de scheermesjes, George Eastman van de Kodak-camera's en de Amerikaanse presidenten Roosevelt en Wilson. (Hedendaagse voorbeelden zijn Jay-Z, Tony Robbins, Kanye West, Oprah Winfrey, Cristiano Ronaldo, Jim Carrey, Lady Gaga, J.K. Rowling, Paulo Coelho en Beyoncé.)

Er zijn er veel meer. Dit zijn slechts enkelen die bewezen dat de Carnegie-formule werkt. Ik heb nooit iemand gekend die het geheim had toegepast en niet succesvol werd in zijn vakgebied. Ook heb ik niemand kunnen ontdekken die opzienbarend prestaties heeft verricht zonder het geheim daarbij toe te passen. Om die reden denk ik dat de kennis van deze universele wijsheid belangrijker is dan wat je leert op school.

Veel mensen die in dit boek beschreven worden, hebben niet lang op school gezeten. Henry Ford heeft de middelbare school nooit gehaald. (En moderne voorbeelden als Steve Jobs, Kanye West, Jennifer Lawrence, Rihanna en Richard Branson maakten hun opleiding niet af.) Mensen die zich het universele geheim meester maken en toepassen, behalen grote successen. Ze vergaren rijkdom en onderhandelen met het leven op hun eigen voorwaarden, ongeacht hun opleiding. Ik wil daarmee het huidige schoolsysteem niet geheel afwaarderen, maar ik denk wel dat het beter kan.